

Rådgivende sælger til det danske erhvervs marked indenfor design og moderne erhvervsindretning

En professionel virksomhed i vækst

Da Frasters nuværende sælger og rådgiver foretager et brancheskift, søger vi en dynamisk rådgivende sælger, der vil være med til at udvikle forretningen, gennem salg af eksklusive tæppe- og tekstil løsninger til det danske erhvervs marked. Har du lyst til at gå i front og brænder du for forretningens succes, har du her en unik mulighed for at indgå i et kreativt miljø, som drives af ildsjæle.

Fraster er en designvirksomhed indenfor filt og tæppeskrædderi. Fra et lille projekt til en moderne produktionsvirksomhed er design blevet en grundlæggende del af Frasters overordnede udviklingsfokus. Der arbejdes ud fra ideen om at tæppe-løsninger, filt sæder, stoleunderlag og akustikmoduler i et hav af farver, kan forvandle ethvert rum. Den holdbare løsning opnås gennem kvalitet, håndværk og design, som er grundlaget for Frasters eksklusive og individuelle tæppe- og tekstilløsninger.

Frasters kernekompetencer er farver og former – vi lader os inspirere og begejstre gennem leg og entusiasme.

Læs mere omkring virksomheden:

www.fraster.dk

Rådgivende sælger

Der er tale om en meget selvstændig stilling, hvor dit fokus vil være på rådgivning og salg af tekstile indretningsløsninger, via arkitekter og professionelle indretningsvirksomheder.

Med reference til direktøren, vil du få ansvaret for yderligere vækst på det danske marked .

Du vil indtage en proaktiv rolle i et resultatorienteret miljø, hvor du i høj grad selv vil præge din hverdag. Det er derfor vigtigt, at du er selvkørende og trives med at kommunikere på alle niveauer.

Der må påregnes en del rejseaktivitet.

Som rådgivende sælger hos Fraster har du følgende arbejdsopgaver:

- Gennemføre opsøgende og vedligeholdende salg Danmark
- Rådgivning og vejledning i valg af materiale, kvalitet og design hos arkitekter og forhandlere.
- Præsentation af kollektioner i større og mindre forsamlings
- Rapportering, registrering og planlægning
- Udarbejdelse af salgsbudget i samarbejde med direktøren
- Messedeltagelse.
- Deltagelse i opfølgingsmøder samt interne møder i huset
- Kontakt og koordinering med salgsbackup

Den entusiastiske, legende og lyttende sælger

Vi forestiller os at:

- Du kommer med en god solid salgserfaring, og ved hvad der skal til for at skabe, fastholde og videreudvikle et godt kundegrundlag.
- Du er vant til den opsøgende såvel som den vedligeholdende del af salgssarbejdet.
- Du er vant til at arbejde selvstændigt og er struktureret i din arbejdsstil.
- Du er en stærk relationsopbygger og besidder evnen til at vinde opgaven.
- Du er en seriøs forhandler og kan begå dig hos beslutningstagere.
- Det vil være et plus, hvis du har erfaring indenfor indretning og interiørbranchen.
- Du har kendskab til IT på brugerniveau.

Fraster tilbyder

Du tilbydes en spændende stilling i en virksomhed med succes og ambitioner omkring fortsat vækst.

Du bliver en del af en velfungerende og engageret organisation, som kendetegnes af en uformel omgangstone, professionalisme og udviklingsfokus.

Du vil indgå i et fagligt inspirerende miljø af kompetente kolleger, og du bliver en del af et målrettet og dynamisk team, hvor kvalitet er i højsædet.

Lønniveau i henhold til jobbet og dine faglige kvalifikationer samt pension og bilordning.

Vi forventer opstart d. 1. februar 2019.

Der må påregnes ca. 65 rejsedage om året

Send din ansøgning til pkruise@fraster.dk hurtigst muligt.